

## BB Tech Group distribuisce le soluzioni in cloud di T.net

Stefano Belviolandi, 2 maggio 2019, 18:20

NEWS



**L'accordo tra BB Tech e T.net è già operativo: forti le attese, sia per le competenze messe in campo dalle due aziende, sia per la richiesta del mercato che spinge verso soluzioni IT che richi amino IoT, digital transformation e protezione dei dati**

**BB Tech Group** ha stretto un accordo di distribuzione con **T.net**. L'obiettivo di questo accordo è portare le soluzioni del system integrator alle imprese italiane attraverso il canale dei rivenditori del distributore bergamasco. L'accordo stretto a fine aprile è già operativo a livello nazionale; forti le attese, sia per le competenze messe in campo dalle due aziende, sia per la richiesta del mercato che spingono sempre di più verso soluzioni IT che richi amino, in particolare, IoT, digital transformation e protezione dei dati. BB Tech Group svolge la propria attività nel campo della distribuzione, rivendita, integrazione di prodotti e servizi di information technology dal 2012 e oggi conta su una rete capillare di rivenditori capaci di captare le esigenze dei clienti ed elaborare progetti anche complessi, spesso con il coinvolgimento del distributore a supporto di una o più fasi di lavoro.

T.net è system integrator e service provider con datacenter a Milano, Palermo e Catania, in grado di offrire servizi avanzati di ingegneria delle reti e dei sistemi, servizi in cloud, soluzioni IoT, protezione dei dati, sicurezza, ma anche tra i pochissimi ad avere soluzioni concrete di smart mobility, smart city e

Questo sito utilizza cookie analitici di terze parti. Continuando la navigazione del sito accetti l'utilizzo di questi cookie. Per maggiori dettagli consulta la nostra [policy di gestione dei cookie](#).

Accetto ✓



Giampaolo Bombo

mercato sempre più esigente in termini di qualità e affidabilità. – afferma **Giampaolo Bombo, CEO di BB Tech Group** – Ma è anche un mercato in evoluzione, che non sappiamo cosa ci chiederà domani, quindi è strategico collaborare con Partner commerciali che sviluppino soluzioni in house. Per far questo occorrono organizzazioni con team tecnici di alto livello,

competenze approfondite ma anche esperienza. T.net risponde a tutti questi requisiti, è italiana ma ha una visione internazionale. Pensiamo che sarà una collaborazione proficua”.

“Abbiamo subito notato la differenza tra la strategia di BB Tech Group rispetto ai distributori classici – dichiara **Francesco Mazzola, CEO di T.net** – Uscire dagli schemi tradizionali per dare valore aggiunto, come fa BB Tech con il proprio canale di rivendita, è coerente con la visione di T.net di spingersi sempre un po’ oltre l’orizzonte visibile agli occhi. Pensiamo quindi che questo accordo valorizzi ulteriormente i servizi di T.net e porti risultati concreti grazie alle competenze di tutti gli attori coinvolti”.

## Read also :

**Aikom Technology apre il portafoglio prodotti ai sistemi Commend**

**Tech Data è il nuovo distributore di Toshiba Electronics Europe**

**Ingram Micro porta Symantec nella sua piattaforma cloud**

## CONDIVIDI QUESTO ARTICOLO:



Non ci sono commenti

**Autore:**

Questo sito utilizza cookie analitici di terze parti. Continuando la navigazione del sito accetti l'utilizzo di questi cookie. Per maggiori dettagli consulta la nostra [policy di gestione dei cookie](#).

Accetto ✓